

阿泉買西瓜的故事（小故事大啟示）

【前言】

一家批發商行，聘請阿泉和阿俊，他們同樣是應屆畢業，工作上都非常賣力。

沒幾年，阿俊很快就獲得老闆的賞賜，一再被提升，從業務員到業務主管，阿泉好像被遺忘似的，至今還是業務員。

【內容】

有一天，阿泉終於忍不下這口氣，向老闆提出辭呈，大膽說出老闆沒有用人的才能，辛苦的員工沒有獲得賞賜，只光偏袒拍馬屁的人。

老闆聽完阿泉的一番氣話，知道這幾年來阿泉非常賣力，不過就是少了一樣東西，為了讓阿泉深刻瞭解自己和阿俊的差距，老闆出了一個題目。

老闆這麼說：「或許我真的有些眼拙，不過我想證實一下，你現在到市場看看有沒有人賣西瓜。」

阿泉很快來到市場找到賣西瓜的人，回到商行稟報，老闆問說：「那麼，他們西瓜一斤賣多少？」

阿泉又跑到市場去問那個賣西瓜的，然後回到商行交差，這時老闆告訴阿泉：「你休息一下，你看看阿俊怎麼做的。」

老闆吩咐阿俊同樣的事情，過了不久，阿俊回來報告說：

「老闆，市場我都找遍了，只有一個攤販在賣西瓜，一斤賣十二塊，十斤特價一百塊，庫存還有三百四十個，市場大概有剩五十八個，每一個大約有十五斤，前兩天才從南部現採運上來的，全部都是紅肉西瓜，品質上還不錯。」

一旁的阿泉聽了感到很慚愧，終於瞭解自己和阿俊之間的差別，他決定不辭職了，立志和阿俊看齊。

【默想】

別人比你成功，並沒有什麼大秘訣，只是比平常人多想、多看、多瞭解而已。

同樣一件事情，別人看到了幾年以後，你只是看到明天，一天和一年的差距有三百六十五倍，你有什麼條件贏別人？

想想，人生你看了多遠，你的設想周不周到呢？

多想、多看、多瞭解就夠嗎?!

No.No.No....還要身體力行才對喔!!

【給你一個題目】

你把基本的做好只能獲得 1 分

沒做好敷衍就只有 0.5 分

每天 1 分一直乘還是只有 1

每天 0.5 分一直乘下去會趨近於 0

反過來說即使每天只有 1.05

長久下來會趨近於無限大

不管是作學問還是工作如果能夠充滿動機的去研究更好的方法

累積的收穫會非常巨大

舉一能夠反三的話

別人學到一你會學到四

假使能夠用這種態度面對世間一切

相信沒有什麼問題解決不了